STUDIO GRIMALDI



PIANIFICAZIONE FINAZIARIA
INDIPENDENTE

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome e cognome: Nicola Santoro
Data e luogo di nascita: 18 Febbraio 1989 a Lecce (LE)
Residenza: Via Morselli, 32 - Modena MO - Italy
Nazionalità: Italiana
Telefono: +39 389 9745443
Mail: nicola@studiogrimaldipfi.it
Web: www.studiogrimaldipfi.it
Linkedin: linkedin.com/company/grimaldi-srls/
Facebook: facebook.com/studiogrimaldipfi.it/
Stato civile: celibe

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

- 2017: **Corso di Formazione in Gestione di Progetti**
  Warrantraining SRL – Modena
- 2017: **Laurea Specialistica in Marketing e Comunicazione d'impresa**
  Università di Modena e Reggio Emilia – Reggio Emilia
  Tesi di laurea in Scenari economici e competitivi dal titolo: "Nokia-Samsung: realtà e strategie contrapposte nel mercato della telefonia mobile."
- 2014: **Laurea Triennale in Economia e Finanza**
  Università del Salento – Lecce
  Tesi in Diritto Pubblico dal titolo "La pubblicità: analisi economica giuridica di un sistema comunicativo influente ed insidioso"

2009: **Liceo Scientifico:** *De Giorgi – Lecce LE*

PROFILO

Le esperienze nel settore bancario, industriale e nel marketing, hanno condotto Nicola nello "Studio Grimaldi" dove la "mission" è quello di rendere ogni aspetto dell'esperienza del cliente unico e personalizzato: la consulenza finanziaria indipendente crea valore fondamentale per il cliente e tutto il tessuto economico.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

- **Dal 2019 - Studio Grimaldi PFI** - Pianificazione Finaziaria Indipendente - Fiorano Modenese MO
  Ruolo: Consulente Finanziario.
  Qualifiche: Gestione aziendale, comunicazione e Marketing.
  Mansioni: Figura specializzata nella creazione e gestione della comunicazione e Marketing dello Studio e gestione delle relazioni con i clienti

- **Ott. 2018 - Dic. 2018 - MG Group Italia** – Sinalunga SI
  Ruolo: Consulente commerciale.
  Qualifiche: Gestione area Marketing e software per l'edilizia.
  Mansioni: Ho supportato ed incrementato il bacino clienti aziendali monitorando e tenendo sempre sotto osservazione le dinamiche tra azienda-cliente che sussistono pre e post vendita. Un ambiente di lavoro dinamico e fortemente propenso alla cooperazione tra i diversi consulenti nel territorio italiano.

- **Da Lug. 2017 a Set. 2018 - S.C.E. SRL** - Modena MO
  Ruolo: Amministratore tecnico.
  Mansioni: Gestione diretta l'aspetto di "Industria 4.0", analizzando le possibili riduzioni fiscali consentite dal piano industriale. Ho effettuato analisi interne di controllo di gestione sui progetti aziendali attuali e futuri. In ultimo, ho gestito l'aspetto della fatturazione attiva e passiva giornaliera aziendale. Un ambiente di lavoro che mi ha spinto a sviluppare una forte componente di problem solving e di organizzazione.

- **Da Lug. 2016 a Dic. 2016 - Credem Banca** - Reggio Emilia RE
  Ruolo: Impiegato.
  Qualifiche: Collaboratore area Marketing Strategia Privati.
  Mansioni: Ho strutturato analisi complete e dettagliate di possibili premi "target" per agevolare la retention dei clienti Credem. Tramite l'utilizzo dei gestionali aziendali, sono stato in grado di sviluppare benchmark funzionali alle analisi del CRM dell'ufficio. Un ambiente rigoroso ma con forte coesione e partecipazione.

ATTITUDINI

	1	10
Problem solvin	●●●●●●●●●	○
Team work	●●●●●●●●●	○○
Passione	●●●●●●●●●●	
Organizzazione	●●●●●●●●●	○○
Comunicazione	●●●●●●●●●	○○

CONOSCENZE INFORMATICHE

DocFinance 100%
Gamma TeamSystem 100%
Pachhetto Office 100%

CON. LINGUISTICHE

Inglese

SPORT / HOBBY

Tennis
Lettera
Cinema